Staßfurt
(Deutschland / Sachsen-Anhalt)

Für unseren Kunden, ein etabliertes Unternehmen der ERP-Branche, suchen wir eine erfahrene Fachkraft zur Unterstützung im dynamischen Umfeld der Digitalisierung. Das Unternehmen begleitet seit vielen Jahren mittelständische Betriebe bei der Modernisierung ihrer Geschäftsprozesse und setzt dabei auf innovative, cloudbasierte Lösungen. Mit einem starken Fokus auf praxisnahe Anwendungen und kontinuierliche Weiterentwicklung gestaltet das Team die digitale Transformation seiner Kunden aktiv mit.

Aufgabenspektrum

In Ihrem neuen Umfeld bei unserem Kunden übernehmen Sie die ganzheitliche Betreuung von ERP-Kunden und fungieren als zentrale Schnittstelle zwischen Vertrieb, Beratung und technischer Umsetzung. Sie analysieren individuelle Kundenanforderungen, begleiten die Einführung und Optimierung von ERP-Systemen und sorgen für eine reibungslose Integration in bestehende IT-Infrastrukturen. Dabei setzen Sie Ihr fundiertes betriebswirtschaftliches Verständnis ein, um maßgeschneiderte Lösungen für mittelständische Unternehmen zu entwickeln. Ihre strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise ermöglicht es Ihnen, komplexe Prozesse verständlich zu vermitteln und nachhaltige Kundenbeziehungen aufzubauen.

Ihre Benefits

– Unbefristeter Arbeitsvertrag mit langfristigen Perspektiven
– Flexible Arbeitszeitmodelle und hybrides Arbeiten mit Homeoffice
– Umfangriche und individuell abgestimmte Einarbeitung
– Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten und fachliche Entwicklungsangebote
– Betriebliche Altersvorsorge und attraktive Gesundheitsförderung
– Moderne technische Ausstattung für Büro und Homeoffice
– Regelmäßige Team-Events und ein kollegiales Arbeitsumfeld

Ihre Erfahrungen

– Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder kaufmännische Ausbildung
– Berufserfahrung im Vertrieb oder in der Beratung von ERP-Systemen
– Fundierte Kenntnisse der Aufbau- und Ablauforganisation in mittelständischen Unternehmen
– Affinität für IT-Infrastrukturen und Bereitschaft zur Einarbeitung in neue Systeme
– Ausgeprägte Kommunikationsstärke und Dienstleistungsorientierung
– Reisebereitschaft und Flexibilität für Kundentermine
– Eigenverantwortliche, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise
– Empathie und ein hohes Maß an Kundenverständnis

Sprechen Sie mit Herrn Carsten Felser über dieses Angebot.
Sie erreichen ihn unter 0761 21 609 538.

Oder bewerben Sie sich gleich über unser Bewerbungsportal.
Job-Referenz: SCJ-2-0039

Unsere Beratungs- und Vermittlungsleistungen sind für Sie als Bewerber bzw. Bewerberin komplett kostenfrei und unverbindlich. Absolute Diskretion und die ultimative Einhaltung sämtlicher Datenschutzbestimmungen sind bei uns eine Selbstverständlichkeit.